



Job Title: Park Manager
Job ID: S406
Company: Silent Search
Location: Renesse (Netherlands)
Industry: Recreatie / Leisure
Job Type: Full-time, 38 uur per week

Leid een high-performance vakantiepark en bouw verder aan groei.

Eindverantwoordelijk voor een park met 460 plaatsen en een team van 30 medewerkers.

Voor een internationale exploitant van vakantie- en familieparken zoeken wij een Park Manager voor een goed presterend park in de regio Renesse.

Het park telt momenteel 460 plaatsen en groeit richting 600 plaatsen. Dit is geen turnaround. De operatie draait stabiel en succesvol. De uitdaging ligt in het borgen van deze performance en het gecontroleerd realiseren van verdere groei en ontwikkeling.

Als Park Manager ben je eindverantwoordelijk voor het volledige park. Je opereert als ondernemer op locatie en stuurt zowel de commerciële als operationele kant van de organisatie aan.

Je bent verantwoordelijk voor:

- de volledige P&L van het park
- de commerciële performance, met nadruk op sales van mobile homes (eindverantwoordelijk)
- de dagelijkse operatie (gastbeleving, onderhoud, veiligheid)
- HR en teamontwikkeling (±30 medewerkers)

De verkoop van mobile homes is een cruciale pijler onder het businessmodel. Als Park Manager ben je hier eindverantwoordelijk voor en stuur je actief op:

- conversie
- pricing
- commerciële discipline
- performance van het sales team

Je werkt hierbij nauw samen met een ervaren Sales Manager op het park en de commercieel directeur op groepsniveau.

Tegelijkertijd borg je een stabiele, efficiënte en kwalitatief sterke operatie.

Daarnaast ligt er een belangrijke ontwikkelkans in de mogelijke uitbreiding van het park (±150 extra plaatsen, afhankelijk van goedkeuring). Dit vraagt om een Park Manager die kan schakelen tussen stabiliteit en groei.

Wat maakt deze rol bijzonder

- Werken en leven op een succesvol vakantiepark op een toplocatie in Renesse
- Volledige eindverantwoordelijkheid (P&L, HR, operatie en Health & Safety)
- Combinatie van hospitality, commercie en ondernemerschap
- Een high-performance omgeving (geen turnaround)
- Directe impact op resultaat en ontwikkeling van het park
- Werken binnen een internationale organisatie met lokale verantwoordelijkheid

Jouw profiel

Wij zoeken een ondernemende, hands-on Park Manager die zich thuis voelt in een dynamische, operationele omgeving.

Je brengt mee:

- Sterke commerciële ervaring (B2C, bij voorkeur kapitaalgoederen zoals automotive, leisure, vastgoed of vergelijkbaar)
- Ervaring met volledige P&L verantwoordelijkheid
- Aantoonbare ervaring in operationeel management (incl. HR en veiligheid)
- Hands-on leiderschap en zichtbaarheid op de werkvloer
- Sterke focus op KPI's en resultaat
- Vloeiend Nederlands en Engels; Duits is een pré

Daarnaast:

- ben je in staat een goed draaiende organisatie te borgen en verder te verbeteren
- heb je gevoel voor relatiebeheer (eigenaren en stakeholders)
- kun je schakelen tussen dagelijkse operatie en strategische ontwikkeling

Achtergrond:

- Ondernemend profiel, bij voorkeur uit een MKB-omgeving
- Kandidaten die zijn doorgeweerd naar een brede eindverantwoordelijke rol

Wat jou succesvol maakt

- Je combineert commerciële scherpte met operationele controle
- Je bent zichtbaar, hands-on en aanwezig in de operatie
- Je neemt volledige verantwoordelijkheid en stuurt op resultaat
- Je voelt je thuis in een rol met breedte, intensiteit en dynamiek
- Je beweegt makkelijk tussen mensen, operatie en commercie

Wat biedt de opdrachtgever

- Werken in een internationale organisatie met sterke groeiambitie
- Eindverantwoordelijkheid voor een goed presterend vakantiepark (P&L, operatie, HR en sales)
- Zichtbare impact op resultaat, team en verdere ontwikkeling van het park
- De kans om een high-performance operatie te leiden én verder te optimaliseren
- Directe invloed op commerciële performance (sales) én strategische keuzes
- Betrokkenheid bij een mogelijk uitbreidingstraject (+150 plaatsen)
- Een rol met ondernemerschap, eigenaarschap en echte beslissingsruimte op locatie

Over de opdrachtgever

Onze opdrachtgever is een internationale exploitant van vakantie- en familieparken met een groeiende aanwezigheid in Nederland. Vanuit een centraal georganiseerd hoofdkantoor wordt nauw samengewerkt met parken in Nederland en Duitsland.

De organisatie combineert de slagkracht van een internationale speler met de dynamiek en betrokkenheid van lokale teams.

Exclusief & vertrouwelijk contact

Deze positie wordt exclusief en vertrouwelijk ingevuld door Sterling & Holmes Executive Search. Geïnteresseerd? Neem rechtstreeks contact op met:

Stefan van der Valk

Managing Partner

Sterling & Holmes Executive Search

☎ +31 6 100 11 265

✉ s.vandervalk@sterlingholmes.com