



Sterling & Holmes
executive search ~ recruitment

Job Title: **International Key Account Manager – West Europa**
Job ID: S606
Company: E&A Scheer
Location: Amsterdam
Industry: Food & Drinks / Spirits / FMCG / B2B / International
Job Type: Full-time

Functie:

Ready to blend in...? Als International Key Account Manager voor E&A Scheer kom je in de wereld van Rum en ben je verantwoordelijk voor de sales en (key) accounts in meerdere landen in West-Europa. Een veelomvattende en zelfstandige functie waarin je moet aanpakken; waarbij klant- en resultaatgericht werken, netwerken en verbinding leggen belangrijke aandachtspunten zijn. In deze rol ben je voornamelijk betrokken bij de verkoopprocessen van dit wereldwijd opererende bedrijf. Je wordt opgeleid en ondersteund door ervaren collega's. Je hebt de ambitie om "on-the-job" te leren en op termijn meer verantwoordelijkheid op je te nemen; je blijft jezelf ontwikkelen. We zoeken een gedreven persoon (m/v), iemand die commercieel is, gewend is internationaal te werken, goed kan luisteren (!) en je bent iemand die goed (internationale) relaties kan opbouwen en vertrouwen kan winnen. Je werkt gestructureerd, bent creatief, nieuwsgierig, gretig, innovatief en als een partner voor je klanten en je mensen, waar je intensief/dagelijks contact mee hebt. Je staat sterk in je schoenen, je hebt een mening en een visie en weet die goed over te brengen, zowel intern als extern. Je komt niet in een gespreid bedje bij E&A Scheer; je gaat zelf op onderzoek uit naar nieuwe en bestaande klanten voornamelijk in Frankrijk, United Kingdom en Duitsland, maar ook in Italië, Spanje en andere West-Europese landen. Je zult ook internationale beurzen, spirits events en rum shows bezoeken, in o.a. Parijs, Londen en Brussel. Je komt in een klein en gedreven team met collega's die verantwoordelijk zijn voor o.a. USA, Asian-Pacific en Digital. Je rapporteert rechtstreeks aan de Commercieel Directeur (CCO) in Amsterdam; een enthousiast manager die voor je klaar staat! *Ready to blend in...?*

Opdrachtgever:

E&A Scheer is gespecialiseerd in het importeren, blenden en verhandelen van rum in bulk over de hele wereld. Van oorsprong een familiebedrijf is E&A Scheer (Evert en Anthonie Scheer) in haar 250-jarige bestaan uitgegroeid tot een internationale organisatie; actief in meer dan 60 landen. E&A Scheer heeft toegang tot het volledige assortiment beschikbare rum-kwaliteiten uit meer dan 35 verschillende herkomsten, en gebruiken al deze Rums om op maat gemaakte blends te creëren op basis van klant-specificaties en vereisten. Van scherp geprijsde lichte Rums tot zeer exclusieve (gerijpte) Rums. Hoge kwaliteit, klantervaring en uitstekende service staan hoog in het vaandel bij E&A Scheer.



Om de constante groei bij te houden, investeert E&A Scheer continue in mensen, machines en systemen om zo haar (internationale) slagkracht en zichtbaar te vergroten. E&A Scheer is gevestigd in Amsterdam. Naast het Blending House bestaat er een modern, drie jaar oud kantoor. Je maakt deel uit van een dynamisch modern erfgoedbedrijf met een team van 38 professionals in Amsterdam en nog eens 5 professionals in Liverpool – Verenigd Koninkrijk. De sfeer is open en informeel. Het bedrijf kent flexibele uren, men begint de dag tussen 7.30 en 9.30 uur. Je kunt overal in het gebouw werken met je eigen laptop, telefoon en zitsta bureau. Bovendien is thuiswerken mogelijk via een hybride werkplekmodel van E&A Scheer "*The experts behind many Rum brands*".

Functie-eisen:

- Bachelor diploma (HBO) of gelijkwaardige werkervaring
 - HEAO-CE of Hotelschool is een sterke pré
- 3 – 6 jaar werkervaring in Sales en Key Accountmanagement
- Sterke B2B-verkoopvaardigheden, zelfstarter en ambassadeur voor het bedrijf
- Strategisch sterk, commercieel, klant- en resultaatgericht
- Probleemoplossend vermogen, aanpakker, pro-actief
- Communicatieve en sociale vaardigheden, sterke luistervaardigheid
- Stressbestendig, no-nonsense, teamplayer
- Bereid te reizen in verschillende landen in Europa
- Je voelt oprecht de verantwoordelijkheid om te handelen in overeenstemming met hete Environmental, Social en Governance (ESG) beleid
- Digital mindset en kunnen werken met ERP-systeem
- Ervaring in rum en/of spirits is geen must ("dat leren we je wel...")
- Vloeiende beheersing van Nederlandse en Engels taal

Reageer DIRECT, [mét cv](#) – exclusief via *Sterling & Holmes*

Contact: Sandra Baaijens
s.baaijens@sterlingholmes.com