



Job Title: **Category Manager Bifi (BNL)**  
Job ID: S583  
Company: Jack Link's Protein Snacks  
Location: Amsterdam  
Industry: FMCG  
Job Type: Full-time

**Functie:**

Category Manager (BNL) die het BiFi EMEA Sales en Marketing team gaat versterken. Als je sterk autonoom bent, een oorspronkelijke onderscheidende strategische visie hebt en deze overtuigend weet te formuleren en presenteren, dan komen we graag met je in gesprek.

De functieopdracht in een zin:

*"Zorg op klantspecifiek niveau voor categoriegroei en incrementele verkopen door inzichten te verschaffen en stories te creëren op assortiment, ruimte, promotie(s), formats, shoppermarketing en retail-execution".*

Het betreft een nieuwe rol voor de Benelux. Waarbij de catman's in de UK en Germany ondertussen tot de beste in klasse worden gezien. Een prachtige kans om deze rol zelf in te vullen waarbij je kunt bogen op goede samenwerking met en een vliegende start in samenwerking met internationale collega's.

We denken aan een conceptueel denker, sterk analytisch met liefde voor het interpreteren van data. Oog voor detail is een aangeboren talent. Een probleemoplosser voorzien van zakelijk inzicht, resultaatgericht, grote kennis van verschillende culturen en hun manier van werken in de EMEA-regio (in ieder geval de Benelux). Zelfstandig, een zelfstarter die tegenover de klanten wil staan om de categorie Protein Snacks verder te ontwikkelen. Je maakt samen met de klanten plannen voor categorie groei; intern ben je het competentiecentrum voor alle commerciële en markt gedreven inzichten op shopper en categorie. Je ontwikkelt shopper geleide verkoopverhalen voor nieuwe producten en lanceringen; en pitched deze aan de keyaccounts. De bottom-line is dat deze functie in goede samenwerking met marketing, sales en de klanten er alles aan doet de categorie te laten groeien en de positie binnen de categorie te laten toenemen. Onze belofte: binnen dit team zul je sneller meer leren dan in andere organisaties. Deze rol maakt deel uit van het marketingteam en rapporteert aan het Head of Category Management EMEA.

**Opdrachtgever:**

De Protein snacks van Jack Link's kenmerken zich door authentieke smaak, passie en energie om door te pakken. Diezelfde authenticiteit zie je terug in de cultuur van het bedrijf. De mensen bij Jack Link's zijn geen typische corporate types. Ze doen de dingen nooit zoals iedereen ze doet en raken niet verstrikt in de processen van een bedrijf. Dat leidt tot een dynamische, open, diverse en snelle sfeer die persoonlijke groei, continue uitdaging en het ervaren van echte impact biedt.



EMEA is een belangrijke groeiregio. In 2014 zette het bedrijf zijn eerste stappen in Europa en nam het de merken BiFi en Peperami van Unilever over. BiFi is de nr. 1 merk in EMEA met Duitsland als grootste markt en een naamsbekendheid 97%. De aanjager van recente innovaties zoals BiFi Veggies.

De jaaromzet van EMEA bedraagt meer dan 200 miljoen euro en laat de afgelopen vier jaar een groei met dubbele cijfers zien. Jack Link's in Europa is sterk vertegenwoordigd in Duitsland, het Verenigd Koninkrijk en de Benelux. Het Europese hoofdkantoor is gehuisvest in een open, inspirerend en bruisend kantoor op een geweldige locatie in Amsterdam. Het EMEA-team, bestaande uit ongeveer zeventig mensen, is internationaal (meer dan 25 verschillende nationaliteiten) en vastbesloten om de indrukwekkende Europese expansie voort te zetten en de regionale leider te worden op het gebied van branded protein snacks onder merknaam.

#### **Functie-eisen:**

Master degree

>3 jaar marketingmanagement in fmcg-food bij voorkeur (snacks/drinks)

Grondige kennis van de NL-retailmarkt, BEL is een pré

Category Insight , praktische kennis van Trade- en Shopper Panels (IRI, Nielsen, GfK)

Het leuk vinden een show voor de klanten te runnen

Effectieve communicatie-, plannings- en beïnvloedingsvaardigheden

Hands-on mentaliteit, resultaatgericht

Sterke projectmanagement vaardigheden

Uitstekend Nederlands en Engels zijn harde voorwaarden, Frans is een pré

Reageer DIRECT, [mèt cv](#)

Contact:                   Stefan van der Valk  
[s.vandervalk@sterlingholmes.com](mailto:s.vandervalk@sterlingholmes.com)