



Job Title: **Key Account Manager Retail**  
Job ID: S581  
Company: NVT – Silent Search  
Location: Utrecht / centraal in NL  
Industry: FMCG / Consumer Goods / B2C  
Job Type: Full-time

**Functie:**

Key Account Manager (m/v) bij een bekend ambitieus bedrijf, actief in de Benelux  
Key Account / Sales ervaring in FMCG / B2C / Retail, op HQ-niveau  
Sterk in klant-analyse, strategie en hands-on  
Je rapporteert aan de Sales Manager Benelux

**Opdrachtgever:**

Het betreft een Silent Search opdracht van Sterling & Holmes  
*Nadere gegevens over het bedrijf en opdrachtgever worden in een later stadium gedeeld, op het moment dat de gesprekken plaatsvinden bij Sterling & Holmes (hierover is geen communicatie mogelijk).*

**Functie-eisen:**

HBO/WO-diploma  
4-6 jaar relevante sales-ervaring en business development in Benelux  
Goed netwerk bij hoofdkantoren en businesspartners in Retail Benelux  
KAM-ervaring bij of Ahold/AH/Delhaize of Jumbo of SuperUnie HQ/Leden is een must  
Strategisch en communicatief sterk, overtuigend en goed onderhandelaar  
Goed georganiseerd, pro-actief, pragmatisch en operationeel hands-on  
Ondernemend type, winnaarsmentaliteit  
Woonachtig centraal in Nederland  
Vloeiende beheersing van Nederlands en Engels (Duits of Frans is een pré)

Reageer DIRECT, mét cv

- *In augustus worden de geselecteerde kandidaten besproken met opdrachtgever*
- *In september ronden we deze procedure af*

Contact: Huub Terpstra  
[h.terpstra@sterlingholmes.com](mailto:h.terpstra@sterlingholmes.com)