



Job Title: **Sales Manager Benelux**
Job ID: S578
Company: NVT – Silent Search
Location: Utrecht / centraal in NL
Industry: FMCG / Consumer Goods / B2C
Job Type: Full-time

Functie:

Sales Manager (m/v) bij een bekend ambitieus bedrijf, actief in de Benelux
Sales ervaring in FMCG / B2C / Retail, op HQ-niveau
Sterk in klant-analyse, strategie en hands-on
Je rapporteert aan de Country Manager Benelux

Opdrachtgever:

Het betreft een Silent Search opdracht van Sterling & Holmes
Nadere gegevens over het bedrijf en opdrachtgever worden in een later stadium gedeeld, op het moment dat de gesprekken plaatsvinden bij Sterling & Holmes (hierover is geen communicatie mogelijk).

Functie-eisen:

HBO/WO-diploma
8-10 jaar relevante sales-ervaring en business development in Benelux
Goed netwerk bij hoofdkantoren en businesspartners in Retail Benelux
Strategisch en communicatief sterk, overtuigend en goed onderhandelaar
Goed georganiseerd, pro-actief, pragmatisch en operationeel hands-on
Ondernemend type, winnaarsmentaliteit
Woonachtig centraal in Nederland
Vloeiende beheersing van Nederlands en Engels (Duits of Frans is een pré)

Reageer DIRECT, mét cv

- *In augustus worden de geselecteerde kandidaten besproken met opdrachtgever*
- *In september ronden we deze procedure af*

Contact: Huub Terpstra
h.terpstra@sterlingholmes.com