



Job Title: **Account Manager Horeca – Breda**

Job ID: S563

Company: Duvel Moortgat

Location: Regio Breda

Industry: FMCG / Consumer Products / Horeca / Out-of-Home

Job Type: Full-time

Functie:

Account Manager Horeca bij Brouwerij Duvel Moortgat, met bekende speciaalbieren als Duvel, Vedett, De Koninck, Liefmans, Chouffe en 't IJ. Je bezoekt dagelijks de horeca, cafés en restaurants in de regio West-Brabant (Breda-Roosendaal-Tilburg). We zoeken het type ondernemer met passie voor speciaalbieren, die goed thuis is in horeca en out-of-home markt (incl cafés, restaurants, hotels en sport). De man/vrouw die het verschil kan maken, een commerciële netwerker die goed relaties kan opbouwen en vertrouwen kan winnen bij bestaande klanten en nieuwe klanten in het rayon. Maar ook iemand die sterk is in executie, point-of-sale materiaal en promoties slim kan inzetten en zorgt voor optimale aanwezigheid en zichtbaarheid op de locaties en cafés. Iemand die handig is met het CRM-systeem en netjes en gestructureerd werkt, marketingplannen kan uitvoeren, grote klantclusters benadert met de focus op regio Breda. Je bent een verbinder, een teamplayer, een échte winnaar met overtuiging én persoonlijkheid. Je staat stevig in je schoenen, je bent ambitieus, nieuwsgierig, energiek en je doet je werk met "drive en flair". Je bent een sterke vertegenwoordiger van Brouwerij Duvel met lef, passie en eigenzinnigheid, je neemt initiatief en je bent een goed ambassadeur met een sterke persoonlijkheid.

Je bent veel op pad. Je bent commercieel, resultaatgericht, fact-based en je bent goed in analyse van cijfers en market-insights. Het is een veelomvattende functie, met veel uitdaging en vrijheid. Je rapporteert rechtstreeks aan de Field Sales Manager Horeca.

Opdrachtgever:

Onze opdrachtgever Duvel Moortgat is jong en modern familiebedrijf met haar oorsprong in België (1871), waarbij kwaliteit, vakmanschap en pioniersgeest centraal staan. Het merk Duvel is het vlaggenschip van de brouwerij (top 3 Speciaal Bier), daarnaast zijn er de bekende Belgische merken Vedett, De Koninck, Liefmans, Chouffe en behoort brouwerij 't IJ ook tot het portfolio. De cultuur binnen Duvel Moortgat laat zich omschrijven als informeel, open, resultaatgericht en business-driven. Met korte lijnen en veel ruimte om te ondernemen en uitdagingen aan te gaan in een prettige en collegiale sfeer met een sterke can-do mentaliteit. De organisatie in Nederland is sterk marketing-sales georiënteerd, wordt gedreven door een ambitieus plan en bestaat uit een team van medewerkers die elke dag het verschil willen maken en de hoogste kwaliteit willen leveren. Het Horeca-team NL bestaat uit 18 regio's (3x6). Het hoofdkantoor in Nederland is gevestigd in Amsterdam.

**Functie-eisen:**

Hbo-diploma (of HBO werk- en denkniveau)

3-5 jaar relevante sales ervaring (buitendienst/ rayonmanager)

Ervaring met A-merken, horeca, out-of-home en promoties

Goed thuis in accountmanagement en executie van marketingplannen

Accuraat en gestructureerd werken, bijhouden eigen administratie in CRM-systeem

Ondernemerstype, eigenzinnig, winnaarsmentaliteit, gedreven, zelfstandig, pro-actief

Netwerker, teamplayer, verbinder, aanpakker, no-nonsense, geen 9-to-5 type

Organisatorisch en communicatief sterk, business driven en commercieel

Grote passie voor speciaal bieren, horeca en out-of-home is een sterke pré

Woonachtig in (regio) Breda of West-Brabant.

Reageer DIRECT, mét cv

Contact: Sandra Sitskoorn
s.sitskoorn@sterlingholmes.com

Sterling & Holmes ziet het als haar verantwoordelijkheid om zorgvuldig met jouw privacy om te gaan. Na het insturen van je cv en/of motivatie worden jouw persoonlijke gegevens verwerkt in ons CRM-systeem. Zonder je uitdrukkelijke toestemming worden deze gegevens nooit met derden gedeeld.