



Job Title: **Key Account Manager Out-of-Home**  
Job ID: S534  
Company: Smit & Dorlas / UCC Coffee  
Location: Mijdrecht  
Industry: FMCG / Food & Drinks / Out-of-Home / Catering / B2B  
Job Type: Full-time (40-36-32 uur)

### **Functie**

Key Account Manager Out-of-Home (National Accounts) bij Smit & Dorlas, onderdeel van UCC Coffee Benelux, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld. Het merk Smit & Dorlas is een bekend merk van hoge kwaliteit in Out-of-Home / Foodservice kanaal in Nederland. Het is een uitdagende en zelfstandige functie met korte lijnen, directe actie en vooral veel eigen initiatief & creativiteit. Je bent verantwoordelijk voor de National Accounts in de kanalen Catering (oa Compass, Sodexo, Hutten, Appèl), At Work / Business & Offices en Non Food Retail. Je bent een stevige persoonlijkheid, een teamplayer, een verbinder. Het is een senior-level functie, je onderhandelt met power, je hebt ruime commerciële ervaring in Food en FMCG met een groot, relevant netwerk in Out-of-Home, Catering en/of Foodservice. Je kunt zelfstandig accountplannen maken, je bent commercieel, data-driven, klant- en resultaatgericht, sterk in analyse en je kan goed overtuigend presenteren bij klanten op het hoofdkantoor. Je werkt intensief samen met de afdelingen Marketing, Category Management en Customer Service. Je rapporteert aan de Sales Manager Out-of-Home van Smit & Dorlas / UCC Coffee Benelux. Het hoofdkantoor is gevestigd in Mijdrecht (Utrecht-Amsterdam).

### **Opdrachtgever**

UCC Coffee is marktleider private label koffie en bekend van het merk Smit & Dorlas. De ambities voor de toekomst zijn hoog waarbij margeverbetering en waarde creatie centraal staan. UCC Coffee Benelux heeft twee vestigingen in Nederland; Mijdrecht (Smit & Dorlas) en Bolsward (Koffiebranderij). UCC Coffee Europe werd in 2012 opgericht na de overname van United Coffee door UCC Holdings in Japan, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld, met vestigingen in 20 landen. De oorsprong van Smit & Dorlas gaat terug tot 1822, bij twee lokale koffiebranders in Amsterdam en hun bakfiets. De inkoop van koffiebonen wordt uitgevoerd door Group Buying Office in Genève – Zwitserland waar het servicecentrum van UCC Coffee Europe is gevestigd. Het uitgebreide assortiment bestaat uit meer dan 2500 producten, van capsules, hele bonen, gebraden en gemalen koffie, drink-klaar tot bijproducten. UCC Coffee Europe werkt ook samen met enkele van 's werelds beste fabrikanten van espressomachines. UCC Coffee – The Total Coffee Solution – heeft een breed assortiment van populaire merken koffie, thee en warme chocolademelk, omvat bekende namen als Lyons, Templo, Campanini, Grand Cru, Smit & Dorlas en kant-en-klare Kyoko Green Tea, Single Origin en Ueshima Double Espresso.



**Functie-eisen:**

WO / HBO-opleiding Commerciële Economie

5-8 jaar relevante ervaring in Sales- / Account Management, senior level

Bewezen trackrecord met A-merken binnen FMCG / Food / Out-of-Home / B2B

Ervaring op niveau hoofdkantoren Foodservice, Catering, At Work / Business & Offices

Relevant sterk netwerk in Out-of-Home markt en Catering markt

Strategisch en communicatief sterk, analytisch goed onderlegd

Conceptual selling, sterk in onderhandelingen; o.a. prijsverhoging, promoties, jaarplannen

Klant- en resultaatgericht, ondernemend type, winnaarsmentaliteit, energiek en assertief.

Leadership, organisatorisch sterk, pragmatisch, hands-on en operationeel sterk

Business driven, daadkrachtig, proactief, innovatief, work hard, play hard

Vloeiende beheersing Nederlands en Engels

Reageer DIRECT, [mèt cv](#)

Contact: Huub Terpstra  
[h.terpstra@sterlingholmes.com](mailto:h.terpstra@sterlingholmes.com)

*Sterling & Holmes ziet het als haar verantwoordelijkheid om zorgvuldig met jouw privacy om te gaan. Na het insturen van je cv en/of motivatie worden jouw persoonlijke gegevens verwerkt in ons CRM-systeem. Zonder je uitdrukkelijke toestemming worden deze gegevens nooit met derden gedeeld.*