



Job Title: **Account Manager Foodservice / Out-of-Home – Amsterdam/Rotterdam**
Job ID: S916
Company: Smit & Dorlas / UCC Coffee
Location: Mijdrecht – Amsterdam/Rotterdam
Industry: FMCG / Consumer Products / OOH / Foodservice
Job Type: Full-time

Functie:

Account Manager Foodservice / Out-of-Home bij Smit & Dorlas, onderdeel van UCC Coffee Benelux, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld. Het merk Smit & Dorlas is een bekend merk van hoge kwaliteit in OOH-kanaal, nieuw in het assortiment zijn de merken Ueshima en Single Origin. We zoeken een Account Manager voor de grote steden Amsterdam en Rotterdam. Een prachtige zelfstandige functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid. Bij voorkeur type ondernemer met energie en drive, commercieel sterk en goed thuis in de “hippe/scene” restaurants. De man/vrouw die het verschil kan maken, die goed relaties kan opbouwen, vertrouwen kan winnen en deals kan afsluiten voor lange termijn. Ook iemand die goed kan luisteren, sterk is in executie, die ervoor wil gaan, aanpakker, can-do mentaliteit en ambitieus. Je bent dagelijks bezig met acquisitie en verkoop, je creëert leads en maakt afspraken met nieuwe klanten. Je geeft verkoopadvies over de totaaloplossing voor de koffievoorziening in de horeca voor de nieuwe koffiemerken Ueshima en Smit & Dorlas Single Origin, met name in de steden Amsterdam en Rotterdam. Tevens onderhoud je contact en bouw je aan duurzame relaties en ondersteun je de Rayon Managers (8) in Out-of-Home in het verkopen van de nieuwe koffiemerken Ueshima en Single Origin in de rest van Nederland. Je bent sterk klant- en resultaatgericht, een goed ambassadeur van Smit & Dorlas en UCC Coffee in de grote steden. Je rapporteert rechtstreeks aan de Field Sales Manager Out-of-Home in Mijdrecht.

Opdrachtgever:

UCC Coffee is marktleider private label koffie en bekend van het merk Smit & Dorlas. De ambities voor de toekomst zijn torenhoog waarbij margeverbetering en waarde creatie centraal staan. UCC Coffee Benelux heeft twee vestigingen in Nederland; Mijdrecht (Smit & Dorlas) en Bolsward (branderij). UCC Coffee Europe werd in 2012 opgericht na de overname van United Coffee door UCC Holdings, Japan, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld, met vestigingen in 20 landen. De oorsprong van Smit & Dorlas gaat terug tot 1822, bij twee lokale koffiebranders in Amsterdam en hun bakfiets. De inkoop van groene koffiebonen wordt uitgevoerd door Group Buying Office in Genève waar het servicecentrum van UCC Coffee Europe is gevestigd. Het uitgebreide assortiment bestaat uit meer dan 2500 producten, van capsules, hele bonen, gebraden en gemalen koffie, drink-klaar tot bijproducten. UCC Coffee Europe werkt ook samen met enkele van 's werelds beste fabrikanten van espressomachines. UCC Coffee – The Total Coffee Solution – heeft een breed assortiment van populaire merken koffie, thee en warme chocolademelk, omvat bekende namen als Lyons, Templo, Campanini, Grand Cru, Smit & Dorlas en kant-en-klare Kyoko Green Tea, Single Origin en Ueshima Double Espresso.



Functie-eisen:

HBO, commerciële richting

>2-3 jaar relevante sales-ervaring met A-merken en New Products

Goed netwerk binnen horeca, in de steden Amsterdam en Rotterdam

Affiniteit koffie, out-of-home (OOH), foodservice, restaurants etc.

Affiniteit met Japan en Aziatische gerechten/dranken is een sterke pré

Winnaarsmentaliteit, ondernemerstype en sterk onderhandelaar

Commercieel sterk, gedreven, zelfstandig, pro-actief en hands-on

Teamplayer, verbinder en no-nonsense aanpakker

Organisatorisch en communicatief sterk, business driven

Vloeiende beheersing van Nederlands en Engels

In het bezit van een rijbewijs B

Woonachtig in de stad Amsterdam of Rotterdam is een must, je werkt vanuit huis

Reageer DIRECT, mét cv

Wij ronden deze procedure binnen 4-6 weken af

Contact:

Huib Terpstra

h.terpstra@sterlingholmes.com