



Job Title: **Regional Account Manager - Utrecht**  
Job ID: S908  
Company: Smit & Dorlas / UCC Coffee  
Location: Mijdrecht - Utrecht  
Industry: FMCG / Consumer Products / B2B / Kantoren / B&O  
Job Type: Full-time

#### **Functie:**

Regional Account Manager - Utrecht bij Smit & Dorlas, onderdeel van UCC Coffee Benelux, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld. Het merk Smit & Dorlas is een bekend merk van hoge kwaliteit in Out-of-Home / Foodservice kanaal in Nederland. We zoeken een Accountmanager voor Business & Offices (B&O) in het zakelijke B2B/kantoren segment in (regio) Utrecht. Een prachtige zelfstandige functie met veel vrijheid en verantwoordelijkheid. Bij voorkeur type ondernemer met energie en drive, commercieel sterk. De man/vrouw die het verschil kan maken, die goed relaties kan opbouwen, vertrouwen kan winnen en deals kan afsluiten voor lange termijn. Ook iemand die goed kan luisteren, sterk is in executie, die ervoor wil gaan, aanpakker, can-do mentaliteit en ambitieus. Je bent dagelijks bezig met acquisitie en verkoop, je creëert leads en maakt afspraken met nieuwe klanten. Je geeft verkoopadvies over de totaaloplossing voor de koffievoorziening in de kantoren- B&O-markt. Tevens onderhoud je contact en bouw je aan duurzame relaties. Je bent sterk klant- en resultaatgericht, een goed ambassadeur van Smit & Dorlas en UCC Coffee in de regio Utrecht. Je rapporteert rechtstreeks aan de Sales Manager Out-of-Home in Mijdrecht.

#### **Opdrachtgever:**

UCC Coffee is marktleider private label koffie en bekend van het merk Smit & Dorlas. De ambities voor de toekomst zijn torenhoog waarbij margeverbetering en waarde creatie centraal staan. UCC Coffee Benelux heeft twee vestigingen in Nederland; Mijdrecht (Smit & Dorlas) en Bolsward (branderij). UCC Coffee Europe werd in 2012 opgericht na de overname van United Coffee door UCC Holdings, Japan, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld, met vestigingen in 20 landen. De oorsprong van Smit & Dorlas gaat terug tot 1822, bij twee lokale koffiebranders in Amsterdam en hun bakfiets. De inkoop van groene koffiebonen wordt uitgevoerd door Group Buying Office in Genève waar het servicecentrum van UCC Coffee Europe is gevestigd. Het uitgebreide assortiment bestaat uit meer dan 2500 producten, van capsules, hele bonen, gebraden en gemalen koffie, drink-klaar tot bijproducten. UCC Coffee Europe werkt ook samen met enkele van 's werelds beste fabrikanten van espressomachines. UCC Coffee – The Total Coffee Solution – heeft een breed assortiment van populaire merken koffie, thee en warme chocolademelk, omvat bekende namen als Lyons, Templo, Campanini, Grand Cru, Smit & Dorlas en kant-en-klare Kyoko Green Tea, Single Origin en Ueshima Double Espresso.



**Functie-eisen:**

HBO, commerciële richting

>2-3 jaar relevante sales-ervaring met A-merken

Goed netwerk binnen kantorenmarkt/B2B, in regio Utrecht

Affiniteit met Business & Offices (B&O) - kantorenmarkt

Winnaarsmentaliteit, ondernemerstype en sterk onderhandelaar

Commercieel sterk, gedreven, zelfstandig, pro-actief en hands-on

Teamplayer, verbinder en no-nonsense aanpakker

Organisatorisch en communicatief sterk, business driven

Vloeiende beheersing van Nederlands en Engels

In het bezit van een rijbewijs B

Woonachtig in (regio) Utrecht is een must, je werkt vanuit huis

**Reageer DIRECT, mét cv**

**Wij ronden deze procedure binnen 4-6 weken af**

Contact: Huub Terpstra  
[h.terpstra@sterlingholmes.com](mailto:h.terpstra@sterlingholmes.com)