



Job Title: **Account Manager West - Vlaanderen**
Job ID: S210
Company: Melitta Professional
Location: Home Office België / Gorinchem Nederland
Industry: OOH / BtB
Job Type: Full-time

Functie:

Accountmanager West-Vlaanderen bij Melitta Professional. Na een gedegen inwerkperiode word je verantwoordelijk voor het zelfstandig verkopen van hoogwaardige espresso- en koffiemachines, de professionele service én het nieuwe complete koffieconcept van Melitta Professional. Dit kan als totaalpakket maar ook in losse componenten, afhankelijk van de wens en situatie van de klant of partner. Het vertegenwoordigen van een sterk koffiemark in hoogste kwaliteitsklasse, met onderscheidende financieringsmogelijkheden, toonaangevende service en prachtige koffie uit eigen branderijen levert een value for money propositie die hooggewaardeerd wordt in de markt. Jouw potentiële klanten zoek je zelfstandig binnen met name binnen de horeca, regionale ketens, de office en institutionele markt. Daarnaast onderhoud je contact met koffiebranders en andere wederverkopers in je rayon en ondersteunt deze met het best passende advies. Relatiebeheer en netwerken zijn belangrijke onderdelen, de nadruk ligt op het genereren van New Business. Je wordt onderdeel van een gedegen en warme organisatie met korte lijnen en een informele bedrijfscultuur en aansprekend team van klantgerichte professionals. Je wordt ondersteund door moderne systemen en communicatiemiddelen en een professionele verkoop binnendienst. Je rapporteert aan de Salesmanager Benelux.

Opdrachtgever:

Onze opdrachtgever **Melitta Professional** is onderdeel van het familiebedrijf de Melitta Group, met oorsprong in Duitsland (1908) en vestigingen in diverse landen in de wereld. Melitta Professional levert een compleet assortiment in koffie oplossingen voor de zakelijke markt. Zowel een uitgebreid assortiment koffiemachines in de hoogste kwaliteitsklasse, service maar ook de koffie uit eigen branderijen. Melitta Professional is actief in Restaurant & Hotel, Catering, Office, Horeca en Retail, heeft haar Benelux hoofdkantoor in Gorinchem Nederland. Melitta is een groeiend en gezond bedrijf waar eigen initiatief en ondernemerschap zeer gewaardeerd wordt. Vrijheid en zelfstandig werken in een dynamische omgeving zorgt voor veel creativiteit en een hands-on aanpak richting de nieuwe generatie afnemers. Melitta is een sterke marketing-sales organisatie, er wordt met grote regelmaat geïnnoveerd en NPD's geïntroduceerd.



Functie-eisen:

HBO werk- en denkniveau

>3-5 jaar verkoopervaring in BtB

Affiniteit met de koffiemarkt

Winnaarsmentaliteit, ondernemerstype en sterk onderhandelaar

Gedreven, zelfstandig, pro-actief en hands-on

Teamplayer, verbinder en no-nonsense aanpakker

Een relevant netwerk in de regio is een pré

Organisatorisch en communicatief sterk, business driven en commercieel scherp

Reageer DIRECT, mét cv

Wij ronden deze procedure binnen 4-6 weken af

Contact: Stefan van der Valk
S.vandervalk@sterlingholmes.com