



Job Title: **Senior National Account Manager Out-of-Home**
Job ID: S899
Company: NVT – Silent Search
Location: Utrecht, near by
Industry: FMCG / Consumer Products / Out-of-Home
Job Type: Full-time / 36-uur

Functie en Opdrachtgever

Het betreft een Silent Search opdracht van Sterling & Holmes.

Nadere gegevens over het bedrijf en opdrachtgever worden in een later stadium gedeeld.

Je werkt vanuit hoofdkantoor in Utrecht (near by) en deels vanuit huis; Hybride.

Je rapporteert rechtstreeks aan de Salesmanager Out-of-Home

Functie-eisen:

WO / HBO-opleiding Commerciële Economie

8-10 jaar relevante ervaring in Sales- / Accountmanagement, Senior level

Bewezen trackrecord met A-merken binnen FMCG / Food (90% NL – 10% BE/Benelux)

Ervaring op niveau hoofdkantoren Foodservice, Catering, Business & Office, Hotel ketens, Sport, On the Go en Groothandels, incl New Business Out-of-Home en Tenderprocessen.

Relevant sterk netwerk in Out-of-Home markt, vnl Business & Office

Strategisch en communicatief sterk, analytisch goed onderlegd

Conceptual selling, sterk in onderhandelingen; o.a. prijsverhoging, promoties, jaarplannen (!)

Klant- en resultaatgericht, ondernemend type, winnaarsmentaliteit, energiek en assertief.

Leadership, organisatorisch sterk, pragmatisch, hands-on en operationeel sterk

Business driven, daadkrachtig, proactief, innovatief, work hard, play hard

Vloeiende beheersing Nederlands en Engels

Reageer DIRECT, mét cv

Wij ronden deze procedure binnen 6-8 weken af

Contact: Huub Terpstra
h.terpstra@sterlingholmes.com