



Job Title: **Rayon Manager Noord-Oost Nederland**
Job ID: S878
Company: Bolton Adhesives
Location: Noord-Oost Nederland
Industry: BtB, Bouw- en Installatie Branche
Job Type: Full-time, 39 uur p/week

Functie:

Rayon Manager bij een sterk internationaal A-merk. Je wordt verantwoordelijk voor de verkoop van hoogwaardige professionele producten van het merk Griffon. Griffon richt zich op de professionele eindgebruiker en het assortiment bestaat uit diverse producten op het gebied van lijmen, afdichten, verbinden en beschermen van vele materialen en ondergronden. Vanwege de groei en het succes van het merk Griffon wordt het team verder uitgebreid. De kern van je werk betreft de samenwerking en ontwikkeling van zowel bestaande als nieuwe relaties in de professionele markt, zowel de groothandel (o.a. bouwmaterialen, installatie, sanitair en industrie) als ook verschillende eindgebruikers markten. Een sterke feeling met new business (kansen) is hierbij belangrijk. Je bent de ambassadeur en het aanspreekpunt in de regio. Je hebt veel zelfstandigheid en werkt in een hecht team in het veld en regelt je eigen agenda. En komt daarbij diverse soorten beslissers tegen bij verschillende partijen in verschillende professionele kanalen: van distributie-partners tot aannemers, zzp'ers, applicateurs, timmerfabrikanten, prefab bouwers, interieurbouwers etc. Jij vertegenwoordigt een gewaardeerd partner in business. Eén die onmisbare producten combineert met een sterk professioneel merk en geweldige concepten. Klinkt als een easy job voor een goede sales professional? Niet helemaal. Want het product en het bedrijf zijn bijzonder en dat moet jij ook zijn. We zoeken een gedreven relatiemanager die een stapje extra zet. Je bent leergierig, een zelfstarter en een pittige teamspeler. Je werkt graag samen met andere rayons, om ervaring op te doen, best practices te delen en successen te vieren. Vele klanten werken al samen met Griffon! Het new business deel is ook van belang en een belangrijk onderdeel van het ambitieuze groeiplan. En daarnaast ben je in staat om het omzetaandeel bij de huidige relaties flink te versterken. Past je dit? Dan hebben wij dé salesfunctie voor jou. Een functie met goede doorgroeimogelijkheden, bij een bijzonder professionele en tevens mensgerichte organisatie. Een organisatie die een waardevolle bijdrage gaat leveren aan je carrière en persoonlijke ontwikkeling. In deze functie ben je verantwoordelijk voor de regio Noord-Oost Nederland en rapporteer je direct aan de Director Sales Benelux.

Opdrachtgever:

Bolton Adhesives (Griffon, Bison, UHU en Airmax) The power of strong brands! Ondernemerschap, passie en de absolute drive om waarde te creëren voor onze klanten. Wij verbinden door onze product- en marktkennis, hoogstaande R&D en de toepassingen van vooruitstrevende technologie. Think Global act local dát is de strategie en daarmee veroveren we de wereld. Actief in 125 landen leveren wij meer dan 200 miljoen producten per jaar. Werken in een internationale omgeving, in een gedreven team van jonge en ervaren professionals die met veel ambitie willen innoveren.



Bolton Adhesives is onderdeel van de Bolton Group en biedt tal van persoonlijke ontwikkelmogelijkheden. Bolton Adhesives richt zich zowel op de consumentenmarkt als op de professionele markt met elk een sterk onderscheidende strategie. De cultuur is warm, mensgericht met veel passie en trots voor het merk en de producten. Sterke persoonlijkheden met een open blik en houding en een motivatie om op respectvolle manier het verschil te maken komen hier het best tot hun recht.

Functie-eisen:

HBO/MBO+ werk- en denkniveau met ervaring in de buitendienst

Commercieel met een sterke technische affiniteit

Klant-, markt- en resultaatgericht

Pro-actief, gestructureerd en accuraat

Ervaring in de professionele bouw, installatie (handel/distributie) is een pré

Sterk in het leggen van contacten en het onderhouden van relaties op diverse niveau's

Business driven, enthousiast, inspirerend, work hard & play hard

Ervaring met CRM-systemen

Wonend in je regio (voorkeur tussen Zwolle en Apeldoorn)

Goede beheersing Nederlands en Engels

Reageer DIRECT, *mét cv*

Wij ronden deze procedure binnen 5-6 weken af

Contact: Stefan van der Valk
s.vandervalk@sterlingholmes.com