



Job Title: **Sales Manager Retail Benelux**  
Job ID: S845  
Company: UCC Coffee Benelux  
Location: Mijdrecht / Bolsward  
Industry: FMCG / Food / Retail / OOH  
Job Type: Full-time

### **Functie:**

Sales Manager bij UCC Coffee Benelux; een nieuwe, uitdagende functie bij één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld. UCC Coffee is categorie partner in "total coffee solution". UCC Coffee is marktleider in Private Label (PL) en gaat meer en meer de stap maken om merken in het Retailkanaal te lanceren. De nadruk ligt op margeverbetering door waarde creatie. Het merk Smit & Dorlas behoort tot UCC Coffee en is een bekend merk van hoge kwaliteit in OOH-kanaal in Nederland. Je bent verantwoordelijk de totale sales in Retail en Out-of-Home (OOH) in de Benelux, waarbij Nederland het grootste afzetgebied vormt (80%). Je bent een stevige persoonlijkheid, een teamplayer, een verbinder. Je hebt ruime commerciële ervaring in Food en FMCG met een groot, relevant netwerk in Retail. Onder Retail klanten vallen de supermarktketens, large discount retailers, non-food retail, drogisterijen en E-commerce. Het OOH-kanaal omvat wholesale, vending, grens- en foodservice. Het is een zelfstandige functie met veel vrijheid, je geeft leiding aan een team van twee National Accountmanagers en je werkt intensief samen met de afdeling Marketing, Category Management en Customer Service. Je bent een team-player, een verbinder, type ondernemer. Je staat stevig in je schoenen, je bent commercieel, data-driven, klant- en resultaatgericht, sterk in analyse en je kan goed overtuigend presenteren bij klanten en partners. Als Sales Manager ben je gedelegeerd verantwoordelijk voor Retail en zal je zelf een aantal grote klanten zelf beheren. Je bent de link naar Global Accounts via UCC Europe (London). Je rapporteert aan de Commercieel Directeur UCC Coffee Benelux. Je standplaats is Mijdrecht (Smit & Dorlas) en deels Bolsward (UCC Coffee).

### **Opdrachtgever:**

UCC Coffee is marktleider private label koffie en bekend van het merk Smit & Dorlas. De ambities voor de toekomst zijn torenhoog waarbij margeverbetering en waarde creatie centraal staan. UCC Coffee Benelux heeft twee vestigingen in Nederland; Mijdrecht (Smit & Dorlas) en Bolsward (branderij). UCC Coffee Europe werd in 2012 opgericht na de overname van United Coffee door UCC Holdings, Japan, één van de vijf grootste onafhankelijke koffiebedrijven ter wereld. De oorsprong van Smit & Dorlas gaat terug tot 1822, bij twee lokale koffiebranders in Amsterdam en hun bakfiets. De inkoop van groene koffiebonen wordt uitgevoerd door Group Buying Office in Genève waar het servicecentrum van UCC Coffee Europe is gevestigd. Het uitgebreide assortiment bestaat uit meer dan 2500 producten, van capsules, hele bonen, gebraden en gemalen koffie, drink-klaar tot bijproducten. UCC Coffee Europe werkt ook samen met enkele van 's werelds beste fabrikanten van espressomachines. Het brede assortiment van populaire merken koffie, thee en warme chocolademelk omvat bekende namen als Lyons, Templo, Campanini, Grand Cru, Smit & Dorlas en kant-en-klare Kyoko Green Tea en Ueshima Double Espresso.



**Functie-eisen:**

HBO/academisch werk- en denkniveau (Bedrijfseconomische/Commerciële richting)  
6-8 jaar ervaring in commerciële leidinggevende functie binnen Food-Retail  
Bewezen trackrecord als Salesmanager en beschikt over sterk netwerk binnen Retail/OOH  
Gedelegeerde P&L-verantwoordelijkheid voor Retail-channel Benelux  
Sterk onderhandelaar, business driven, klant- en resultaatgericht  
Analytisch sterk, ervaring in category management en shopper marketing is een pré  
Ervaring met PL en merken en lancering daarvan in Retail  
Type ondernemer, winnaarsmentaliteit, pro-actief, ambitieus  
Can-do mentaliteit, work hard & play hard  
Vloeiende beheersing Nederlands en Engels

Reageer DIRECT, *mét cv*

Wij ronden deze procedure binnen 5-6 weken af

Contact: Huub Terpstra  
[h.terpstra@sterlingholmes.com](mailto:h.terpstra@sterlingholmes.com)