



Job Title: **International Key Account Manager**
Job ID: S722
Company: NVT – Silent Search
Location: NL / Europe
Industry: B2B / Retail / DIY
Job Type: Full-time

Functie:

International Key Accountmanager (m/v) bij een groot internationaal bedrijf
Sales ervaring in B2B en met businesspartners op HQ-niveau
Ervaring in FMCG, DIY en met sterke A-merken
Ruime ervaring in internationaal onderhandelen
Sterk in klant-analyse, strategie en hands-on
Je rapporteert aan de Sales Director Europe

Opdrachtgever:

Het betreft een Silent Search opdracht van Sterling & Holmes
Nadere gegevens over het bedrijf en opdrachtgever worden in een later stadium gedeeld.

Functie-eisen:

HBO/WO, afgestudeerd International Business
6+ jaar relevante internationale sales-ervaring en business development
Internationaal netwerk bij hoofdkantoren en businesspartners (Europa)
Strategisch en communicatief sterk, overtuigend en goed onderhandelaar
Goed georganiseerd, pro-actief, pragmatisch en operationeel hands-on
Ondernemend type, winnaarsmentaliteit
Bereid te reizen door Europa (50%), vanuit NL of Europe-regio
Vloeiend Engels en Duits, Nederlands is een pré

Reageer DIRECT, *mét cv (Engels)*

Wij ronden deze procedure binnen 5-6 weken af

Contact: Huub Terpstra
h.terpstra@sterlingholmes.com